



GUÍA DE APRENDIZAJE N°2 EDUCACIÓN CIUDADANA – 2° Medio A y B

TRABAJO EN CLASES N° 3

(Período del 03 al 08 de abril 2020)

Objetivo de Aprendizaje:

Comprender la dinámica de las decisiones económicas y cómo los distintos agentes participan de ellas.

LAS DECISIONES ECONÓMICAS

Se entiende por **decisión económica** a la decisión que se tiene que tomar al momento de satisfacer una necesidad con los recursos con los cuales cuenta. Implica jerarquizar, es decir, ordenar las necesidades y en virtud de ello decidir cuál es la que se resolverá primero y cuáles después. Así como también es la decisión de qué bienes son los que permitirán satisfacer mejor dicha necesidad.

¿QUIÉN TOMA LAS DECISIONES ECONÓMICAS?

- Individuo / familias
- La sociedad / Estado
- Las empresas

Las decisiones económicas son tomadas permanentemente y a todo nivel. Éstas son tomadas por los llamados **Agentes Económicos**, es decir, por todos que de una u otra forma participan del proceso de satisfacción de necesidades en distintos niveles: los individuos y sus familias, por un lado; y el Estado, por otro, que representa a los intereses de la sociedad en su conjunto.

Así también deciden económicamente aquellos que son los encargados de producir los bienes y servicios que van a satisfacer dichas necesidades, es decir, las empresas.

¿CÓMO SE TOMAN LAS DECISIONES ECONÓMICAS?

- Unilateralmente
- Por consenso ⇨ Negociación

Las decisiones económicas se pueden tomar en **forma unilateral**, es decir, que puede tomarla por su cuenta, sin consultar; o lo que es más común, **por consenso**, es decir, por un acuerdo entre las partes. Por ejemplo, una familia puede acordar consultando a sus miembros; o el Estado decide según piensan los ciudadanos. En ambos casos, media un proceso de negociación para que tenga éxito.



¿QUÉ FACTORES INCIDEN EN LAS DECISIONES ECONÓMICAS?

- El precio del bien o servicio
- Los gustos y preferencias
- La calidad del bien o servicio
- La necesidad de información

Los factores que inciden en las decisiones económicas son **los precios de los bienes y servicios**, es decir, cuánto es el costo de adquirir el bien, según los recursos que se posean. Así también, **los gustos y preferencias** de quién o quiénes toman la decisión. **La calidad** del bien incide en la decisión en la medida que se tenderá a elegir un bien de mejor calidad según lo que se esté en condiciones de gastar en él.

Y finalmente, **la información** que se tenga de los bienes que están a disposición para ser adquiridos es un elemento importante al momento de decidir qué y cómo se va a satisfacer determinada necesidad.

EL COSTO ALTERNATIVO O DE OPORTUNIDAD

Definición

La acción de decidir siempre implica la opción de elegir entre una cosa u otra. Y al momento de elegir una, hay otra (u otras) que se dejan de lado. Es el costo que hay que pagar por optar entre dos o más bienes o servicios al momento de satisfacer una necesidad. Este costo se denomina **Costo Alternativo o de Oportunidad**. Por ejemplo, ante la necesidad de satisfacer la sed, se puede optar entre beber agua o una bebida. Si se decide por beber agua, entonces el costo de oportunidad es la bebida o viceversa.

ACTIVIDADES: A partir de la lectura del material, responda las siguientes preguntas:

1. ¿Por qué al momento de tomar una decisión económica se toman en cuenta las necesidades y los recursos al mismo tiempo?
2. ¿De qué forma los agentes económicos toman decisiones?
3. ¿Por qué las decisiones económicas tomadas por consenso tienen mayor probabilidad de éxito que las tomadas unilateralmente?
4. Elabore un ejemplo decisión económica y explíquelo
 - En base a su decisión, indique los factores que incidieron en que haya elegido determinada necesidad y determinado bien o servicio.
 - ¿Cuál fue el o los Costos alternativos o de oportunidad que tuvo al decidir?